

► Moussaillons sans portefeuille !

Les vendeurs sans portefeuille n'ont pas viré de bord quant au rythme de paiement, mais il va sans dire que lorsqu'ils poseront les yeux sur leur carte PVC, les premiers mois devront se naviguer à vue !

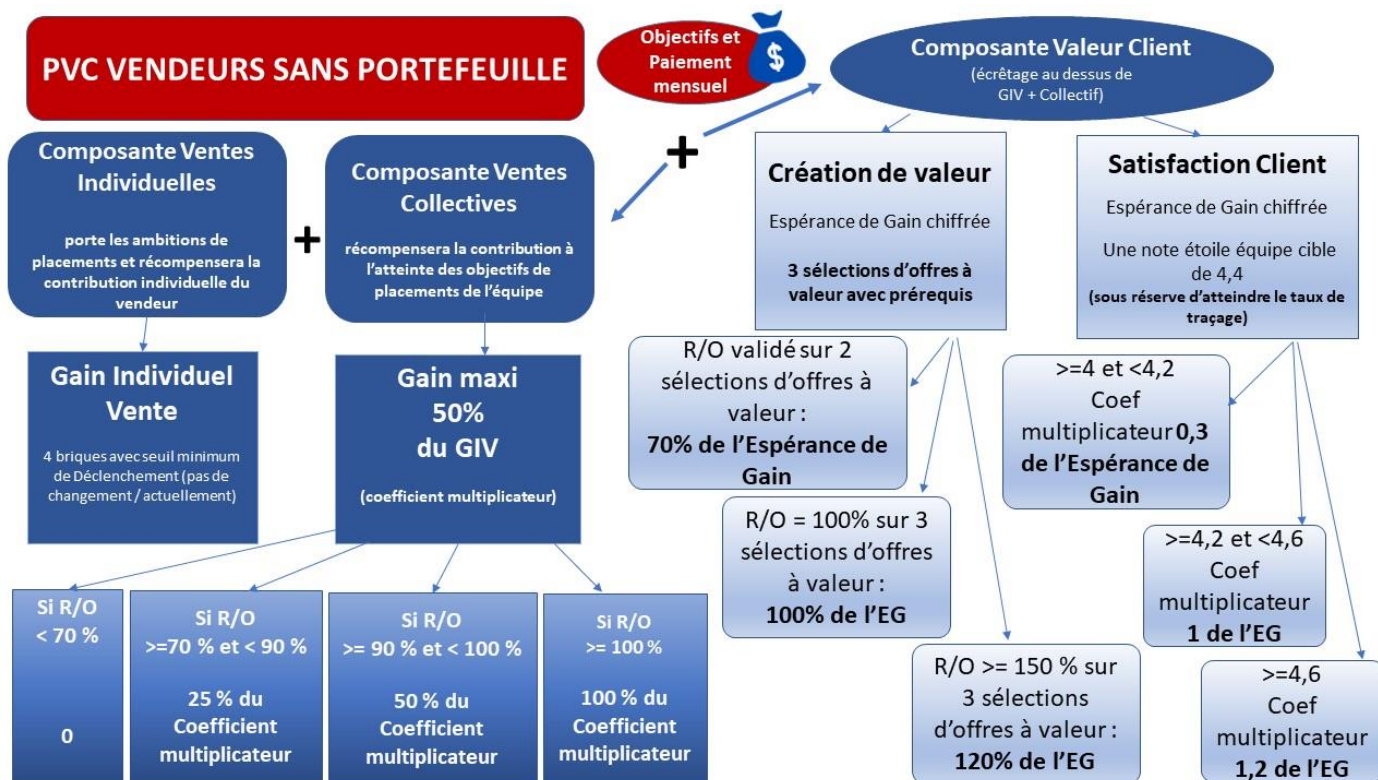
La nouveauté réside dans cette nouvelle « sous-composante » appelée « création de valeur », pour laquelle chaque conseiller devra se focaliser sur les 3 offres sélectionnées afin de les proposer systématiquement à nos clients !

Sans oublier de gonfler la voile du Gain Individuel Vente et aider l'équipe à réaliser ses objectifs collectifs pour ne pas subir l'écrêtage tant redouté. Si en plus de tout cela, le conseiller a réussi à satisfaire tous les clients servis...

« Être au taquet » est une expression de marin qui sera d'actualité chaque jour prochain travaillé selon le nouveau modèle...



La Direction peut modifier la rémunération variable comme elle l'entend ou presque, mais ce qu'elle ne peut pas faire, c'est ne pas entendre, analyser et corriger les impacts négatifs d'un tel plan. Comptez sur nous, nous y veillerons !



Vos représentants CFE-CGC Orange ont réclamé à la Direction un simulateur pour que les salariés puissent estimer ce qu'ils percevraient en comparant le nouveau et le modèle actuel. Nous pourrions ainsi vérifier si, ce que défend la Direction s'avère être la réalité ! Le simulateur devrait voir le jour au 2^{ème} trimestre 2023, mais nous ne sommes pas comme les marins qui oublient leurs vœux après l'orage !

Vos correspondants

Sophie Chaplain – 07 89 98 11 37
 Brice Imbert – 06 47 93 87 32
 Martial Lageon – 06 86 13 62 61
 Enora Pene – 06 82 56 82 37
 Nizar Djemaa – 06 74 67 68 98
 Régis Radureau – 06 71 83 36 20



cadres ou pas, vous pouvez compter sur nous !

www.cfecgc-orange.org
 Abonnements gratuits : bit.ly/abtCFE-CGC
 tous vos contacts : bit.ly/annuaireCFECCG

